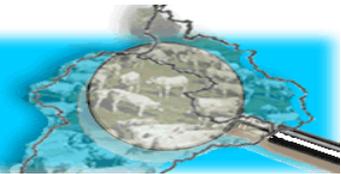




OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



2003

ESTRUCTURA Y EVOLUCION DE LA AGROINDUSTRIA EN EL DEPARTAMENTO DE SUCRE, 1985-1996

Omar Castillo Nuñez, Ángel Guerra M

Resumen

En esta investigación se describen las características más sobresalientes de la agroindustria en el departamento de Sucre durante el período 1985-1996. Para ello se utiliza la información del Departamento Nacional de Estadística, Dane, proveniente de la Encuesta Anual manufacturera; EAM, de tales años. Como parte del sector industrial, la agroindustria en general - asimilada en este trabajo como industria de alimentos y otras actividades relacionadas con la actividad primaria- ha tenido un comportamiento poco favorable que la ha llevado a perder participación relativa en la generación de valor agregado, empleo y en la producción bruta industrial del Departamento de Sucre. Se destaca el gran dominio que tiene el componente alimentario en la agroindustria y dentro de él al subsector de la industria de transformación de alimentos, caracterizada por ser bastante intensiva en materias primas del sector primario, la cual la convierte en una fuente de demanda importante para el sector agropecuario. Las otras que se destacan, como textiles y maderas, son intensivas en trabajo. La estructura subsectorial agroindustrial, no obstante su simplicidad, ha presentado modificaciones en la generación de valor agregado y empleo: se ha afianzado la industria de alimentos propiamente dicha al igual que la industria de maderas; han decaído los subsectores de los textiles, bebidas y fabricación de muebles. En parte el decaimiento de las actividades en textiles y bebidas podría tener explicación en la disminución de la productividad laboral unitaria acompañada de un aumento en la remuneración unitaria que determinaron un apreciable aumento de los costos laborales unitarios.

Pregunta

Este trabajo se plantea el interrogante ¿cuáles son las principales características y los principales cambios ocurridos en la agroindustria del Departamento de Sucre en el período 1985-1996?

1. Objetivos

General

Examinar los cambios que ha tenido la agroindustria de Sucre en el período 1985-1996 analizando la evolución de la estructura productiva.

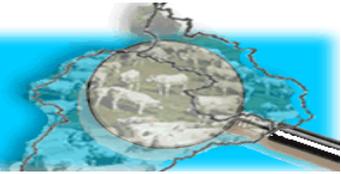
Específicos

Revisar los principales aportes sobre el concepto de agroindustria con el fin de determinar claramente el objeto del estudio.



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



Presentar los resultados productivos de la agroindustria en Sucre mediante el análisis del valor bruto de la producción, y del valor agregado.

Verificar el tamaño de la agroindustria regional cuantificando y comparándola con la economía departamental.

Examinar la capacidad generadora de empleo de la agroindustria a través del análisis del número de trabajadores empleados.

Analizar la eficiencia de la actividad mediante el examen de la estructura de costos y el comportamiento del costo laboral unitario.

Inspeccionar la importancia de cada uno de los subsectores de la agroindustria a través de la participación de ellos en el valor agregado agroindustrial, en la producción bruta y en el empleo.

2. Justificación.

Al ser la agroindustria una de las actividades impulsoras de demanda de productos agrarios, con importantes aportes a la productividad y capacidad para generar empleo e ingresos tanto para la población urbana y rural, es preciso conocer su estado actual, su evolución reciente y su grado de desarrollo socioeconómico con el fin de visionar posibilidades futuras de desarrollo .

El estudio ayudará a establecer los cambios más recientes en la actividad durante el período de apertura y en tal sentido dará pautas para estudios más rigurosos y profundos.

Para la CECAR es una contribución que hace a la región en lo referente a aportar un conocimiento más exacto y actualizado sobre un sector productivo importante en la economía regional, y será una referencia para plantear políticas y proyectos de capacitación dentro del programa de administración de empresas y en un marco más amplio dentro del desarrollo empresarial local y regional .

3. Conceptos

El término agroindustria es bastante controvertido. Algunos lo asimilan al concepto de Agribusiness (agronegocio) introducido por Goldberg (1974), usando el concepto de sistema que enfatiza la interdependencia y naturaleza interrelacionada de varios aspectos: la oferta agrícola, el acopio, almacenamiento, procesamiento, distribución y consumo.

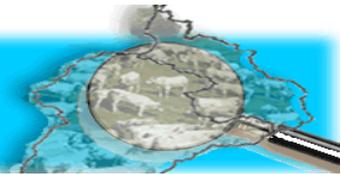
Siguiendo a Goldberg, Austin (1981) enfatiza más el concepto de empresa agroindustrial como aquella que procesa materia prima agropecuaria, incluyendo maderas. La empresa agroindustrial es solo un componente del sistema agroindustrial y puede abarcar distintos grados de procesamiento que van desde la limpieza y clasificación de un producto hasta la alteración química del alimento.

Según Machado (1987: 303), la agroindustria es una actividad económica que combina básicamente el proceso productivo agrícola con el industrial para producir alimentos o



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



materias primas destinados a un mercado y dentro de una operación rentable. En dicho proceso la agricultura y la agroindustria pueden alcanzar integraciones verticales u horizontales y llegar hasta la integración con los procesos de comercialización y provisión de insumos.

Por integración horizontal en el caso de la agroindustria se entiende (sigo a Machado, 1998) un mecanismo en el que los agricultores están dentro de la agroindustria, pero no como propietarios de la empresa agroindustrial sino como suministradores de materias primas por vías contractuales.

La integración vertical, es la completa centralización y coordinación del proceso de decisión a través de la propiedad única de las empresas en las diferentes etapas de producción y distribución. Incluye, asimismo, arreglos contractuales, mediante los que se da la aceptación temporal de obligaciones mutuas por parte de negocios independientes. La esencia de la integración vertical radica en la coordinación de actividades conexas en la producción del bien final, así como la concentración, bajo un poder decisorio unificado, de las diversas fases de la producción de alimentos.

En este estudio el concepto de agroindustria se asimila al de industria de alimentos, que es aquella actividad que procesa o transforma para el mercado productos agropecuarios destinados al consumo humano o animal sin realizar ninguna integración directa con el agro; su relación con la agricultura se da solamente a través del mercado en la compra de materia prima agropecuaria.

4 . Metodología de la investigación

El trabajo se apoya en la información de la encuesta anual manufacturera del Departamento Nacional de Estadística, Dane, de los años entre 1985 y 1996, en particular el año 1985, los años 1990, 1992 y 1996. Se usó la clasificación CIIU Rev. 2 de industria de alimentos asimilándola a agroindustria. Se diferenciará dentro de ella a la agroindustria alimentaria y a la no alimentaria (Rivas y Motta,1988).

El período de estudio está comprendido entre 1985-1996 ya que durante este período se produjo el cambio más importante de la economía colombiana cual fue el de pasar de un modelo económico proteccionista y cerrado a un modelo de apertura e internacionalización de la economía. Por ende los cambios ocurridos pueden estar ligados a estas transformaciones, pero no es el propósito de este trabajo determinar el impacto de tal política de apertura sobre la agroindustria departamental.

5. Resultados

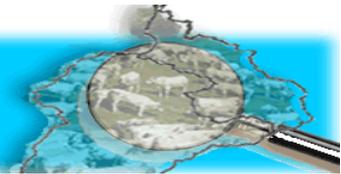
5.1. Composición de la agroindustria en el Departamento de Sucre

En 1985 lo que se podría llamar la mediana y gran agroindustria en Sucre estaba conformada por los sectores de panadería, 3117; industria de bebidas no alcohólicas, 3134 que corresponden al código de tres dígitos 311- 312-313, fabricación de productos alimenticios y bebidas. Estos sectores constituyen lo que se conoce como agroindustria



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



alimentaria. También hacían parte hilados tejidos y acabados de textiles, 3211 dentro del código 321: fabricación de textiles, que se considera como agroindustria no alimentaria.

Para este año generaba 105 empleos, y el valor de la producción ascendía aproximadamente a \$458.1 millones de pesos de ese año, de los cuales el 53.4 % era valor agregado y el 46.6% consumo intermedio.

En 1990 nuevas actividades económicas se incorporaron a la agroindustria: la agroindustria alimentaria reportó actividades en los códigos de industria de alimentos incluyendo bebidas (códigos 311-312 y 313), aumentando el empleo a 159 trabajadores y la producción bruta fue de \$2.070.2 millones de pesos corrientes de la época.

La agroindustria no alimenticia estuvo compuesta por el sector de textiles (código 321), el cual pasó a generar 89 empleos; la producción bruta mientras tanto llegó a \$554.3 millones de pesos corrientes .

Durante 1996 la composición de la agroindustria varió: la EAM solamente reportó actividad económica en el sector de alimentos correspondiente al código de tres dígitos 311, reportando actividad económica en los códigos 3111, matanza de ganado, preparación y conservación de carnes; 3112, fabricación de productos lácteos, y 3113 envasado y conservación de frutas, legumbres y vegetales en general, y 3117 fabricación de productos de panadería. También se incluye actividad en los códigos 3121, elaboración de productos alimenticios diversos ; y en 3134, fabricación de bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas, pero aparecieron agregadas en un rubro que no permite su contabilización individual, lo cual fue indicativo que sus valores no eran relevante dentro del conjunto de la agroindustria.(Tales actividades aparecieron en el rubro 390A y comprendían 4 empresas de los códigos 312, 313 (aa), 352 y 381(ana) los cuales generaban 114 empleos, de los cuales 106 eran permanentes).

De igual manera, la agroindustria no alimentaria reportó actividad relevante en el código 332, exactamente en la actividad 3320, fabricación de muebles y accesorios excepto los que son principalmente metálicos; mientras el rubro 321, fabricación de textiles, desapareció.

5.2 Importancia de la agroindustria

Producción bruta

En términos de la producción bruta, hacia el año 1985, representó el 23% del valor de la producción bruta industrial, mantuvo esa participación en 1990 para caer a niveles del 9 % y 6% en 1992 y 1996 respectivamente (cuadro 1).

Empleo

El 20.5% del empleo industrial en Sucre en 1985 se generaba en la agroindustria, tal porcentaje se elevó a niveles del 30% entre 1990 y 1992 y se redujo a la mitad (15%) en 1996 (cuadro 1).



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



Cuadro 1. Sucre. Indicadores de la agroindustria. Producción bruta 1985-1996(%).

Producción bruta				
RELACIONES	AÑOS			
	1985	1990	1992	1996
Agroindustria alimenticia/agroindustria	76.8	78.8	61.8	72.0
Agroindustria no alimenticia/agroind	23.2	21.1	38.1	28.0
Agroindustria/industria	22.8	22.7	9.0	6.1
Valor agregado				
Agroindustria alimenticia/agroindustria	77.9	76.8	58.2	66.5
Agroindustria no alimenticia/agroindustria	22.1	23.2	41.8	33.5
Agroindustria/industria	23.6	25.5	7.6	36.9
Empleo				
Agroindustria alimenticia/agroindustria	90.5	64.1	62.5	53.6
Agroindustria no alimenticia/agroind	9.5	35.9	37.5	46.4
Agroindustria/industria	20.5	30.4	30.7	14.7

Fuente. Cálculos del estudio con base en el anexo 1

En conclusión, la participación relativa de la agroindustria dentro de la industria departamental ha tenido un comportamiento bastante irregular: en términos de la producción bruta y el empleo fue decreciente, mientras tendió a crecer en lo referente al valor agregado generado, lo que indicaría que las nuevas actividades que se incorporaron fueron más intensivas en transformación y trabajo.

En la mismas tablas 1 y 2 puede verse el predominio de la agroindustria alimentaria al representar casi las tres cuartas partes de la producción bruta, dos terceras partes del valor agregado y un poco más de la mitad del empleo.

5.3. Estructura de la agroindustria por subsectores

Como puede verse en el cuadro 2, en 1985 la agroindustria se caracterizaba por el



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



predominio de la agroindustria de bebidas que generaba el 73% de la producción bruta agroindustrial, seguida en orden de importancia por la agroindustria textil, y alimentos respectivamente.

Cuadro 2. Sucre Estructura de la agroindustria por subsectores, 1985-1996 (%)

Producción bruta				
Items	años			
	1985	1990	1992	1996
Agroindustria de alimentos	3.4	16.9	62.0	72.0
Agroindustria de bebidas	73.5	62.0	(-)	(-)
Agroindustria textil	23.1	21.0	38.0	
Agroindustria de maderas				28.0
Total				
Empleo				
Agroindustria de alimentos	10.5	29.3	37.0	53.6
Agroindustria de bebidas	80.0	34.7	(-)	(-)
Agroindustria textil	9.5	36.0	63.0	
Agroindustria de maderas				46.4
Total	100.0			

Fuente: Cálculos del estudio con base en el anexo 1.

(-) sin información

En 1990 la estructura agroindustrial, en términos generales, continúa sin mayor variación, aunque la agroindustria de fabricación de alimentos aumenta su participación relativa en la producción bruta al 17% aproximadamente.

Para 1992, no se reportó información relevante para la agroindustria de bebidas y es la agroindustria de fabricación de alimentos la que se convierte en el sector más importante al



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



aportar el 62.0% de la producción bruta agroindustrial departamental, seguida de la textil, que aportó el restante 38.0%.

Durante 1996, en el sector de alimentos se originó el 72% de la producción bruta, deja de ser relevante el sector textil, ocupando su lugar el sector de agroindustria de maderas, que aportó el 28% de la producción bruta. Es evidente entonces la importancia creciente del sector elaborador de alimentos durante este período, la pérdida de importancia del sector bebidas y textil, y el surgimiento del sector maderas.

Esta tendencia es la misma, aunque con diferentes grados de intensidad, cuando se examina el comportamiento del valor agregado y del empleo durante este período.

En conclusión, la característica principal de la agroindustria en Sucre es la simplicidad de su estructura, conformada por pocos subsectores dado el escaso desarrollo de dicho sector. Tal estructura, sin embargo, se ha modificado durante este período de estudio: ha ganado importancia la agroindustria elaboradora de alimentos y la de maderas y han decaído textiles y bebidas.

5.4. Estructura de costos

Alimentos.

Como puede verse en el cuadro 3, la agroindustria de elaboración de alimentos en 1990 se caracterizó por el fuerte peso que tenían el consumo intermedio el cual representaba alrededor del 62% de la producción bruta, en tanto que el valor agregado contribuyó con el restante 38.4%.

Dentro del consumo intermedio es de destacar que el 89% corresponde a materias primas, lo cual indica el fuerte peso de la producción primaria dentro de esta agroindustria, por ende ella representa una fuente de demanda al sector agrario muy importante para su reactivación, pero al mismo tiempo indica la gran sensibilidad de ella al precio de los productos agrarios. Gran parte de los conflictos entre productores primarios e industriales se da precisamente por la negociación de precios, por lo que la integración vertical parece deseable.

Los otros rubros corresponden a consumo de energía y gastos industriales que pesan el 3.8% y 2.8% respectivamente en la estructura de costos y que representan las demandas de este sector a otros establecimientos industriales.

Dentro del valor agregado, es destacable la fuerte participación de los salarios, los cuales representan alrededor del 37% del mismo indicando que esta agroindustria es generadora importante de ingresos en las familias sucreñas.

Los intereses, arriendos y utilidades, por otro lado, son aproximadamente el 60% del valor agregado, lo cual sin dudas indica que este sector cuenta con importantes posibilidades de expansión al reinvertirse parte de sus excedentes económicos contabilizados en las utilidades.



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



Cuadro 4. Sucre. Estructura de costos relativos de la agroindustria, 1990(%)

Ítems	Agroindustria de alimentos	Agroindustria textil
Materias primas	54.7	10.6
Consumo energía	3.8	7.8
Gastos industriales	2.8	16.6
Otros	0.3	0.1
Total, consumo intermedio	61.6	35.2
Salarios y prestaciones:		
Personal permanente	14.2	5.7
Remuneración personal temporal	0.16	14.7
Impuestos indirectos y subsidios	0.31	0.0
Otros*	23.1	44.4
Total valor agregado	38.4	64.8
Total producción bruta	100	100

*incluye intereses, arriendos, utilidades

Fuente: Cálculos del estudio con base en el anexo 1.

Las transferencias al gobierno representado en los impuestos, y los subsidios recibidos representaron el 0.3% dentro de la estructura de costos. En los años 1992 y 1996, la EAM



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



modificó la presentación y el contenido de los diferentes rubros de costos, sin embargo, es posible hacer una comparación general y muy gruesa con respecto al año 1990.

Cuadro 5. Sucre. Estructura de costos relativos de la agroindustria. 1992-1996 (%)

Items	1992		1996	
	Agroindustria de alimentos	Agroindustria textil	Agroindustria de alimentos	Agroindustria de maderas
I. Costos y gastos de operación:				
Materia prima y empaques	39.0	13.8	58.8	55.0
Costos laborales de fabricación	5.1	10.9	5.9	8.0
Gastos de fabricación	6.3	22.7	11.5	4.8
Variación de inventarios	-0.5	0.0	5.7	8.0
II. Costos y gastos de administración y ventas:				
Materia prima vendida sin transformación	24.3	0.0	4.1	6.6
Gastos laborales de administración y ventas	1.7	10.9	1.0	5.0
Otros gastos laborales de administración y ventas	9.2	14.3	6.8	6.6
Total I+II	85.1	72.6	93.7	94.0

a = % con respecto a la producción bruta

Fuente: Cálculos del estudio con base en el anexo 1B

Así, por ejemplo, materia prima vendida sin transformar, más materias primas y empaques consumidos del año 1992 y 1996 juntas representan alrededor del 63%, lo que reafirma la característica señalada antes: el fuerte peso que tienen los suministros de materias primas provenientes del sector primario en esta agroindustria. Gastos de administración y venta, y



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



costos laborales, y gastos de fabricación correspondían aproximadamente a gastos generales, y a gastos industriales respectivamente antes de 1992. Teniendo en cuenta lo anterior, la participación de los salarios - representados por costos laborales de fabricación, gastos laborales de administración y ventas, y otros gastos laborales de administración y ventas - siguen teniendo un peso importante dentro de la estructura de costos en la agroindustria de elaboración de alimentos representando alrededor del 17% y del 14% del valor de la producción bruta en 1992 y 1996 respectivamente (cuadro 4).

Los gastos de fabricación (gastos industriales antes de 1992) y que ahora incluye también el consumo de energía, representaron el 6.3% en 1992 y el 11.5% en 1996, dejando ver el aumento de compras a otros sectores industriales en razón a la mayor producción transformada durante 1996 (las materias primas vendidas sin transformar habían representado el 24% en 1992, reduciéndose a 4% en 1996).

Textiles

A diferencia de la agroindustria de alimentos, la agroindustria textil en el Departamento de Sucre, se caracteriza porque el componente de valor agregado pesa más dentro de la producción bruta que los consumos intermedios, lo que significa que sus procesos productivos están más cercanos a la elaboración de productos acabados.

Como puede verse en el cuadro 4 y 5, dentro de la producción bruta el valor de las materias primas representa el 10.6%, mientras que gastos industriales y consumo de energía son el 24.4% casi el 70% del valor de los consumos intermedios, dejando ver la importante demanda que a otras empresas hace la actividad textil.

Con respecto a los componentes del valor agregado es de destacar el peso relativo que tienen los intereses, las rentas y las utilidades que representan el 44% de la producción bruta. Esta actividad también se caracteriza porque gran parte de la fuerza de trabajo contratada tiene un carácter temporal pues los salarios de este tipo de trabajadores son el 15% de la producción bruta. En conjunto los salarios se llevaban aproximadamente la quinta parte del valor de la producción bruta en 1990.

En 1992, los salarios, tanto de fabricación como los de administración y ventas, habían ganado participación dentro de la estructura de costos al representar el 36% del valor de la producción bruta (Ver cuadro 4).

Las materias primas por su parte habían ganado tres puntos porcentuales al pasar a ser el 14% cuando en 1990 eran el 11%.

Las compras a otros establecimientos industriales, representados en los gastos de fabricación, se mantuvieron en porcentajes cercanos al 24%.

Maderas

La agroindustria de maderas en Sucre se caracteriza por el gran peso que tiene el rubro de materias primas, 55.0% (ver cuadro 5), lo cual indica que la actividad predominante en este sector es la elaboración de productos intermedios más cercanos a la producción



primaria que a la producción industrial.

Es una actividad bastante intensiva en fuerza de trabajo ya que los costos y gastos laborales representan casi la quinta parte del valor de la producción bruta. La demanda de insumos a otros establecimientos industriales, representada por los gastos de fabricación, es bajo, conforme al escaso valor que agrega.

En resumen, examinando la estructura de costos, se puede caracterizar las agroindustrias de elaboración de alimentos y de materias primas como intensivas en materias primas del sector primario, mientras la agroindustria textil es mas intensiva en los consumos de otros establecimientos de la esfera industrial y comercial.

5.5. Costos y productividad laboral

En este punto se analiza la evolución el costo laboral unitario calculado como la participación porcentual de las remuneraciones unitarias, RU, (sueldos y salarios más prestaciones sociales por trabajador) dentro del valor agregado por trabajador o productividad laboral unitaria, PLU.

Aritméticamente, $CLU = RU/PLU$

donde, CLU= costo laboral unitario; RU= remuneración unitaria; PLU= productividad laboral unitaria.

Este indicador permite establecer si los aumentos en las remuneraciones salariales por trabajador son manifestación o no de los aumentos de la productividad por trabajador.

Cuadro 6. Sucre. Remuneración y productividad laboral unitaria por sectores en la agroindustria, 1985-1996 (miles de pesos corrientes)

Sectores	Años							
	1985		1990		1992		1996	
	RU	PLU	RU	PLU	RU	PLU	RU	PLU
Industria de alimentos*	207.3	542.4	866.0	2.332	973	10.992	2.900	10.800
Industria de bebidas	700.2	2.198	2.326	11.837				
Industria textil	398.4	5.418	355	4.039	1.822	4.618		
Industria de madera							3.231	6.282

Fuente: Cálculos del estudio con base en el anexo 1.

*incluye 312 en 1990



Alimentos

Como puede deducirse del cuadro 6, mientras la remuneración unitaria de los trabajadores se multiplicó por trece veces entre 1985 y 1996, el valor agregado por trabajador (productividad laboral unitaria) se multiplicó veinte veces. Como consecuencia de ello, el costo laboral unitario pasó de representar el 38% en 1985 a representar el 27% (cuadro 6), lo que a su vez deja ver, que los aumentos de productividad por trabajador no se reflejaron en fuertes incrementos salariales, sino en aumentos de las remuneraciones de otros factores productivos distintos al trabajo.

Bebidas.

Como ya se indicó, la información individualizada para este subsector llegó hasta 1990; para el período 1985-1992, resalta la misma tendencia que se describió para el sector de alimentos, como puede deducirse de la observación de los cuadros 6 y 7 .

Cuadro 7. Sucre. Costo laboral unitario en la agroindustria (%)

sector	años			
	1985	1990	1992	1996
Industria de alimentos	38.2	37.1	8.9	26.9
Industria de bebidas	31.8	19.7		
Industria textil	7.3	8.8	39.5	
Industria de madera				51.4

Fuente. Cálculos del estudio con base en el cuadro 6

Textiles

Contrario a los sectores anteriores, la actividad textil en el departamento parece haber sido afectada por el peso de los salarios y las prestaciones sociales de los trabajadores, que constituían el 7.3% y el 9% en 1985 y 1990 respectivamente, ascendiendo a casi el 40% en 1992; tal aumento, sin embargo, no parece haber sido producto de aumentos en la productividad de los trabajadores que contrariamente bajó de \$5.418.000 a \$4.618.000 por trabajador entre 1985 y 1992 .

Maderas

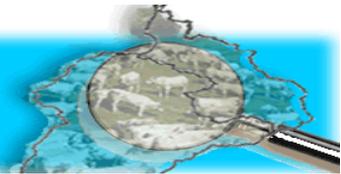
Como puede verse en la tabla 7, en la industria de maderas el costo laboral tiene un gran peso dentro del valor agregado unitario al representar el 51.4%.

En conclusión, el sector textil sintió los rigores de aumentos salariales por encima de la



OPCA

Observatorio de Precios y Costos Agrarios de la Zona Noroccidental del Caribe Colombiano



productividad, lo cual junto a la obsolescencia tecnológica y al contrabando de telas han reducido su presencia en el departamento. En la industria de elaboración de alimentos y en bebidas, contrariamente, los aumentos de productividad del trabajo fueron canalizadas más por los empresarios y dueños de otros factores de producción.

Conclusiones

En este trabajo se ha descrito y analizado el comportamiento y la estructura de la agroindustria de alimentos en el departamento de Sucre durante el período 1985-1996 a partir de la información de la EAM del Dane .

Como parte del sector industrial, la agroindustria en general - asimilada en este trabajo como industria de alimentos y otras actividades relacionadas con la actividad primaria- ha tenido un comportamiento poco favorable que la ha llevado a perder participación relativa en la generación de valor agregado, empleo y en la producción bruta industrial del departamento.

Se destaca el gran dominio que tiene el componente alimentario en la agroindustria y dentro de él al subsector de la industria de transformación de alimentos, caracterizada por ser bastante intensiva en materias primas del sector primario, la cual la convierte en una fuente de demanda importante para el sector agropecuario. Las otras que se destacan, como textiles y maderas, son intensivas en trabajo

La estructura subsectorial agroindustrial, no obstante, su simplicidad, ha presentado modificaciones en la generación de valor agregado y empleo: se ha afianzado la industria de alimentos propiamente dicha al igual que la industria de maderas y han decaído en textiles, bebidas y fabricación de muebles.

En parte el decaimiento de las actividades en textiles y bebidas podría tener explicación en la disminución de la productividad laboral acompañado de un aumento en los costos laborales unitarios .

Bibliografía

Austin, James. (1981): Análisis de proyectos agroindustriales. Tecnos Madrid, 234 pp.

Bejarano, Jesús (1998): Elementos para un enfoque de la competitividad en el sector agropecuario. Colección documentos IICA Nro. 280 p. Bogotá

Departamento Nacional de Estadística, Dane (1992). Cuentas regionales de Colombia. Bogotá, 124 p.

Dane: Encuesta anual manufacturera. 1985, 1990, 1992, 1996. Bogotá.

Goldberg, Ray (1974): Agribusiness management in developing countries. Citado por Absalón Machado y J. Torres: El sistema agroalimentario. Cega- Siglo XXI. Bogotá, 1987.

Machado, Absalón y Torres, Jorge (1987): El sistema agroalimentario. Un enfoque integral



para América Latina. Cega -siglo XXI. Bogotá,456 p.

Machado, Absalón (1998): Agroindustria y desarrollo rural. Ecoe ediciones. Bogotá,138p.

Rivas Javier y Motta, Teresa. (1988): Agroindustria y desarrollo agropecuario. Revista nacional de agricultura, SAC, Nro. 882, 112-146, Bogotá